

(TECHNICAL) SALES MANAGER

Dutch Mushroom Projects bv

Dutch Mushroom Projects bv is een internationaal opererend bedrijf en vervult een toonaangevende rol bij de wereldwijde realisatie van champignon- en composteringsprojecten. Wij zijn sterk in het ontwerpen en realiseren van complete projecten waarbij de gebouwen een belangrijk element vormen samen met de toelevering en ontwerp van klimaat installaties, computer regelsystemen, koel-, verwarming- en stoominstallaties, speciale inrichtingen en componenten voor de sector waaronder speciale machines.

Al onze installaties en projecten worden bij ons op kantoor tot in detail uitgewerkt en getekend. De productie wordt in het merendeel van de gevallen uitbesteed, voor een deel in Oost Europa en Azië. Gemiddeld werken een twintigtal mensen voor onze organisatie. Een klein gedeelte van de productie vindt plaats in ons bedrijf. Met deze benadering wordt economisch optimaal geproduceerd, zijn we slagvaardig en lenig.

Functie

Als sales manager vervul je een pro-actieve rol binnen de sales afdeling. Je bent verantwoordelijk voor het enthousiast maken van potentiële klanten en het onderhouden van contacten met onze bestaande klanten voor projecten in diverse regio's in de wereld. Een belangrijk aspect van de sales is meedenken met de klant en vanuit de expertise van ons bedrijf richting geven aan oplossingen, optimale ontwerpen en voorstellen die van meerwaarde zijn voor de klanten..

Tot je werkzaamheden behoren o.a.

- Het uitwerken van oplossingen en ontwerpen voor klanten en het aanbieden van deze oplossingen aan klanten samen met ons enthousiast team van engineers en de directie. Onze leveromvang loopt uiteen van deel leveringen tot turn-key oplossingen voor onze klanten. Regelmatig bezoek je relaties en licht de ontwerpen en voorstellen toe. Hierbij breng je de wensen van de klant in kaart en ontwikkel en verbeter je samen de ontwerpen verder.
- Je maakt voorcalculaties voor onze projecten, stelt offertes op en voert contractonderhandelingen met de klanten.
- Je beheert de website en het fotoarchief.
- Je bent verantwoordelijk voor de advertentievoering

Je rapporteert aan de algemeen directeur.

Deze interessante en uitdagende functie heeft een dynamiek waar internationale contacten samen gaan met technisch gevarieerde projecten in een markt waar Nederland wereldwijd de absoluut leidende rol heeft verworven. De aard van onze projecten zorgt voor een zeer gevarieerde en uitdagende werkomgeving, zowel technisch inhoudelijk als ook wat betreft onze klanten met verschillende culturen in de wereld. Elk project heeft altijd weer zijn eigen uitdagingen en verrassingen en vraagt altijd weer om inventiviteit.

Functie eisen:

- Wij vragen enige jaren werkervaring alsmede een technisch commerciële opleiding op MBO/HBO niveau

- Ervaring met langlopende sales trajecten/turn-key projecten
- Kennis van, of ervaring met koeling-, verwarming- en luchttechniek zijn een pre
- Je bent innovatief en kunt zelfstandig werken.
- Je werkt gestructureerd en bent communicatief sterk.
- Je beheerst MS Office pakket
- Je bent gedreven, hebt een uitgesproken verantwoordelijkheid gevoel en bent praktisch ingesteld.
- Talenkennis: Nederlands en Engels in woord en geschrift, bij voorkeur ook Duits.
- Je bent bereid om regelmatig te reizen binnen en buiten Europa.

Wij Bieden:

- Uitdagende baan in een internationale omgeving
- Aantrekkelijke ontwikkelingskansen
- Enthousiaste collega's en een informele werksfeer
- Uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden

Missie Dutch Mushroom Projects

Goede en betrouwbare partner zijn voor de klant met een inhoudelijke meerwaarde. Met kennis en deskundigheid tot optimale voorstellen komen. Een Project leveren met hoge kwaliteit standaard en op een zo economisch en efficiënt mogelijke realisatie/productie.

Wij verheugen ons op je reactie!

Contactgegevens

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met Ingrid Op het Veld via 077-3985525.

Sollicitaties kunnen gericht worden aan:

iophetveld@dutchmushroom.nl

Dutch Mushroom Projects B.V.

Ter attentie van Ingrid Op het Veld

Acquisitie op deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.