

# (TECHNICAL) SALES MANAGER

## Dutch Mushroom Projects bv

**Dutch Mushroom Projects bv** is een internationaal opererend bedrijf en vervult een toonaangevende rol bij de wereldwijde realisatie van champignon- en composteringsprojecten. Wij zijn sterk in het ontwerpen en realiseren van complete projecten waarbij de gebouwen een belangrijk element vormen samen met de toelevering en ontwerp van klimaat installaties, computer regelsystemen, koel-, verwarming- en stoominstallaties, speciale inrichtingen en componenten voor de sector waaronder speciale machines.

Al onze installaties en projecten worden bij ons op kantoor tot in detail uitgewerkt en getekend. De productie wordt in het merendeel van de gevallen uitbesteed, voor een deel in Oost Europa en Azië. Gemiddeld werken een twintigtal mensen voor onze organisatie. Een klein gedeelte van de productie vindt plaats in ons bedrijf. Met deze benadering wordt economisch optimaal geproduceerd, zijn we slagvaardig en lenig.

## Functie

Als sales manager vervul je een proactieve rol binnen de sales afdeling. Je bent verantwoordelijk voor het enthousiast maken van potentiële klanten en het onderhouden van contacten met onze bestaande klanten voor projecten in diverse regio's in de wereld.

Tot je werkzaamheden behoren o.a.

- Het in kaart brengen van de marktontwikkelingen en verzamelen van klant- en prospect informatie.
- Het benaderen van zowel nieuwe als bestaande klanten en het in kaart brengen van hun wensen.
- Het uitwerken van technische ontwerpen en het aanbieden van turn-key oplossingen voor klanten samen met ons enthousiast team van engineers en de directie.
- Je licht offertes toe aan klanten en voert contractonderhandelingen met de klanten.
- Je bent verantwoordelijk voor het organiseren van beurzen en de advertentievoering

Je rapporteert aan de algemeen directeur.

Deze interessante en uitdagende functie heeft een dynamiek waar internationale contacten samen gaan met technisch gevarieerde projecten in een markt waar Nederland wereldwijd de absoluut leidende rol heeft verworven. De aard van onze projecten zorgt voor een zeer gevarieerde en uitdagende werkomgeving, zowel technisch inhoudelijk als ook wat betreft onze klanten met verschillende culturen in de wereld. Elk project heeft altijd weer zijn eigen uitdagingen en verrassingen en vraagt altijd weer om inventiviteit.

## Functie eisen:

- Wij vragen enige jaren werkervaring alsmede een technisch commerciële opleiding op HBO niveau. Bij voorkeur Wtb of B.
- Ervaring met langlopende sales trajecten/turnkey projecten
- Kennis van, of ervaring met koeling-, verwarming- en luchttechniek zijn een pre
- Je bent innovatief en kunt zelfstandig werken.
- Je werkt gestructureerd en bent communicatief sterk.

### Dutch Mushroom Projects B.V.

- Je beheerst MS Office pakket
- Je bent gedreven, hebt een uitgesproken verantwoordelijkheid gevoel en bent praktisch ingesteld.
- Talenkennis: Nederlands en Engels in woord en geschrift.
- Je bent bereid om regelmatig te reizen binnen en buiten Europa.

### **Wij Bieden:**

- Uitdagende baan in een internationale omgeving
- Aantrekkelijke ontwikkelingskansen
- Enthousiaste collega's en een informele werksfeer
- Uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden

### **Missie Dutch Mushroom Projects**

Goede en betrouwbare partner zijn voor de klant met een inhoudelijke meerwaarde. Met kennis en deskundigheid tot optimale voorstellen komen. Een Project leveren met hoge kwaliteit standaard en op een zo economisch en efficiënt mogelijke realisatie/productie.

### **Wij verheugen ons op je reactie!**

### **Contactgegevens**

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met Ingrid Op het Veld via 077-3985525.

Sollicitaties kunnen gericht worden aan:

[iophetveld@dutchmushroom.nl](mailto:iophetveld@dutchmushroom.nl)  
Dutch Mushroom Projects B.V.  
Ter attentie van Ingrid Op het Veld

Acquisitie op deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.